TRACTO-TECHNIK
trenchless technology – simple & easy

GRUNDODRILL – Die neue Generation

Verkäufer-Training

Zielgruppe:	Langjährige Vertriebsmitarbeiter im Innen- sowie im Außendienst, Produktmanager und weitere, im aktiven Verkauf tätige Mitarbeiter aus der weltweiten Vertriebsorganisation der TRACTO-TECHNIK sowie deren Händler und Partner, die bereits über umfangreiche Erfahrung im Verkauf von GRUNDODRILL HDD Spülbohranlagen verfügen.
Ihr Nutzen:	Hier werden Ihnen intensive Kenntnisse und Fertigkeiten speziell der neuen Generation GRUNDODRILL vermittelt. Sie kennen anschließend die relevanten Verkaufs- und Nutzenargumente speziell für die neue Generation GRUNDODRILL ACS und JCS, die Sie in Ihren Kundengesprächen zielführend einsetzen können, um so den Kunden optimal beraten zu können. So werden Sie befähigt, besser und qualitativ hochwertiger sowohl gegenüber bestehenden als auch gegenüber neuen Kunden zu verkaufen.
Inhalte:	Übersicht Produktpalette im Bereich der neuen Generation GRUNDODRILL Merkmale, Vorteile, Nutzen der neuen Generation GRUNDODRILL Bedienkonzept und Konnektivität 360° Digitale Lösungen Übersicht Optionen und Zubehör Produktkonfigurator
Termin:	27.-29. Mai 2020, jeweils 09:00-17:00 Uhr
Ort:	TRACTO-TECHNIK GmbH & Co. KG, Firmenzentrale Paul-Schmidt-Str. 2, 57368 Lennestadt
Sprache:	deutsch
Teilnehmerzahl:	Mindestens 4 Personen, maximal 14 Personen
Referenten:	Erfahrene Trainer der TRACTO-TECHNIK aus den Bereichen Vertrieb und Produktmanagement

TRACTO-TECHNIK
trenchless technology – simple & easy

Kosten:	585,00 € pro Person zzgl. MwSt. inkl. Mittagessen, Tagungsgetränke, digitalem Handout, Teilnehmerzertifikat und einer gemeinsamen Abendveranstaltung am ersten Tag (exklusive Reisekosten und Übernachtungen)
Kontakt:	training@TRACTO-TECHNIK.de

Wir würden uns sehr freuen, Sie bei diesem Training begrüßen zu dürfen!

Ihr TRACTO-TECHNIK-Team

Es gelten unsere Schulungsbedingungen sowie unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen.